

# Financiamiento como Herramienta para el Crecimiento.



**Del sur al mundo en 2030,  
seguridad alimentaria  
global y bioenergía.**

*Abril 2016*

# ¿Como Funciona el Sector Financiero?

---

1° Depósitos

2° Préstamos

3° Servicios

¿Para que sirve a la empresas?

---

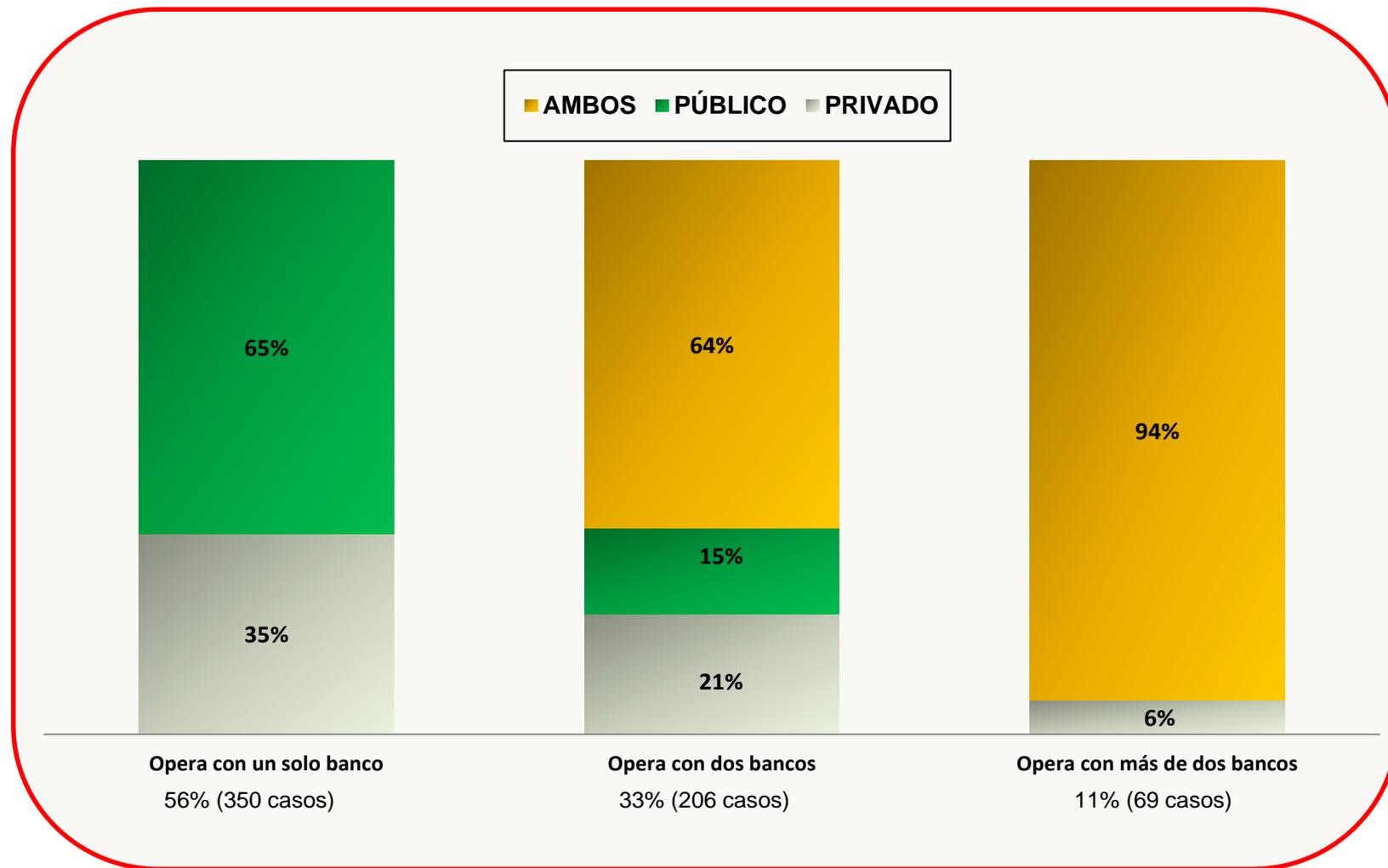
- Equilibrar su flujo de fondo
- Acelerar el crecimiento

# ¿ Qué significa para el productor El Sistema financiero?

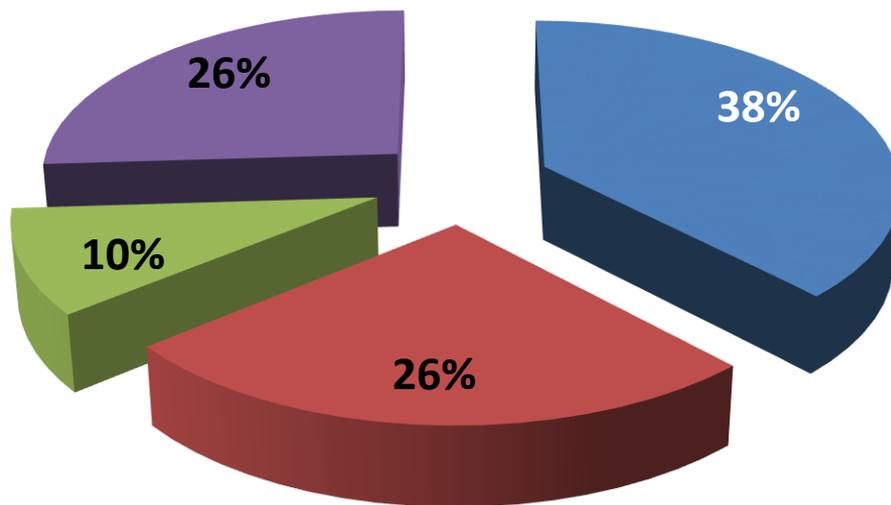
Del 39 al 62% de la financiación del productor proviene del sector financiero

Formas de financiamiento mas habitual	Tamaño (Ha.)			
	250-600	601-1840	1841-9999	>9999
	Media	Media	Media	Media
Financiación Propia	34%	37%	35%	9%
Banco Privado	13%	15%	21%	42%
Banco Oficial	24%	18%	17%	20%
Cooperativa de Crédito/Mutual	2%	1%	2%	0%
Proveedores de Insumos	25%	25%	23%	21%
Intermediarios/Industria	0%	1%	0%	0%
Financiamiento de Particulares	0%	1%	1%	2%
Fideicomisos	0%	1%	1%	0%
Otra	0%	0%	0%	6%

# Bancos con los que los clientes operan, Privados y Públicos



# Como se compone una cartera tipo



■ Tarjetas Rurales ■ Préstamos Financieros ■ Cheques Pago diferido ■ Otros

# Líneas de Financiación Actuales

- **Acuerdo en Cuenta Corriente:** margen crediticio sobre la cuenta corriente de la empresa con el objetivo de cubrir las necesidades de financiación de CP de las empresas.
- **Compra de Cheques:** Sin tener que esperar a su vencimiento, tanto en Valores al Día (Valores Negociados -VN-) como en Cheques de Pago Diferidos (CPD), la empresa puede hacerse de liquidez inmediata descontando dichos valores con el Banco Galicia.
- **Factoring:** vender a plazo y cobrar al contado, optimizando la administración de la cartera
- **Tarjeta Galicia Rural :** financiar insumos, en comercios adheridos + beneficios
- **Préstamo Financiero:** Para financiar insumos, costo de ventas , aguinaldo, o simplemente para recomposición de capital de trabajo, financiamos en pesos a tasa fija y/o variable
- **Prestamos con Aval de SGR:** financiamiento Mipyme con aval de SGR (Garantizar SGR y FOGABA)

# Financiamiento en U\$\$ – Buena Noticia

- **Préstamo Financiero en U\$\$**
- **Fin de Expo / Fin con Contrato Forward/ Prefi de Exportacion:** a exportadores directos.
- **Fin de Importación:** monto mínimo u\$s100 mil por proveedor, hasta 180 días.
- **Línea BICE-Galicia:** clientes de todas las actividades económicas, proyecto de inversión a 5 años de plazo, pagos mensuales, semestrales y monto máximo u\$sMM3.
- **Proyecto de Inversión (5 años):** clientes agri-business, pago semestral de capital e interés y hasta 18 meses de gracia
- **Proyecto de Inversión (7 años) -ENERGIA RENOVABLE-:** biodiesel, biomasa, eólica): clientes de todas las act. económicas, pagos semestrales de capital e interés a 7 años de plazo

# Líneas Especiales (\$ a Tasa Subsidiada)

- **Préstamo Financiero Galicia:** adquisición de maquinaria o implementos agrícolas, pagos semestrales, hasta 60 meses de plazo, tasa variable o combinada
- **Línea de Créditos para la Inversión Productiva :** financiamiento proyectos de inversión a Mipymes, tasa subsidiada y plazos de hasta 5 años.
- **Línea Fontar:** proyectos de inversión de innovación tecnológica (salto tecnológico). Requiere aprobación del Fontar.
- **Línea Procer:** Financiamiento a Mipymes para proyectos de inversión región extra-pampeana (clusters olivícola, textil, lechero, entre otras) a tasa subsidiada y hasta 5 años de plazo
- **Programa Financiamiento Santa Fe :** para financiar a mipymes radicadas en la Prov. De Santa Fe, para la asistencia de financiamiento para la compra de maquinaria agrícola fabricada en la prov.de Santa fe, tasa subsidiada y plazo mayor a 48 meses.
- **Programa Calidad San Juan:** Proyecto de Inversión en la prov. De San Juan, tasa subsidiada y a plazos de hasta 5 años.

# Que nos falta? Financiamiento significativo a Largo Plazo

- Destino, infraestructura/Energía/Incremento de Capacidad instalada, competirán entes públicos y privados.
- Plazo Máximos hoy 7 años en energías renovables, 5 en general, hay que apuntar a 10.
- Los que deben actuar:
  - Org. Multilaterales- Ya iniciaron el análisis de prospectos en Argentina
  - Fondos Públicos (BICE, ANSES, Banco Nación, Provincia, ciudad)
  - Banco Extranjeros sin presencia en Argentina ( necesario obtener Investment Grade o Garantías de Bcos. Multilaterales)
- Convivencia entre Banco Locales y Extranjeros. Locales aportando agilidad, name lending, para tramo local y como bridge para el tramos internacional. Actualmente existe un pipeline de operaciones que deberían terminar en un mix de Lending local en moneda local, con Mercado de Capitales Local, mas lending cross border con mercado de capitales internacional.
- Financiamiento en distintas monedas y diferentes garantías, con posibilidad de ser compartidas.
- Gran incógnita en como generar un Mercado de Capitales local importante sin existencia de Jugadores como AFJPs y arreglo con Hold Outs.

**MUCHAS GRACIAS**